

هوش مصنوعی برای وکلا

ارزش افزوده و کاربردهای هوش مصنوعی برای وکلا چیست؟

نواہ وایزبرگ – الکساندر هودک

گروه مترجمین نشر تصمیم



هوش مصنوعی برای وکلا

سرشناسه: رولند بندیکتر
عنوان: هوش مصنوعی برای وکلا
پدیدآور: نواه ویزبرگ، الکساندر هودک
مترجمین: گروه مترجمین نشر تشمیم
مشخصات نشر: تهران، تشمیم ۱۴۰۱
مشخصات ظاهری: صفحه، مصور، نمودار
شابک: ۳-۳-۹۲۹۰۰-۶۲۲-۹۷۸
وضعیت فهرست نویسی: فیپا
عنوان اصلی: AI for Lawyers
موضوع: هوش مصنوعی، وکالت
شناسه افزوده: گروه مترجمین
شناسه افزوده: مترجمین
رده بندی کنگره: HC78
رده بندی دیویی: 339/23943-23
شماره کتاب شناسی: ۸۴۲۰۵۶۷

نویسنده	نواه ویزبرگ - الکساندر هودک
مترجم	گروه مترجمین نشر تشمیم
ویراستار فنی	علی روفه گر حق
صفحه آرایی	محمد علی مدنی
طرح جلد	میثم مدنی
سال/نویت/تیراژ	۱۴۰۲ چاپ اول ۳۰۰ جلد
چاپ و صحافی	چاپ روز
قیمت	۱۶۵ هزار تومان
شابک	۳-۳-۹۲۹۰۰-۶۲۲-۹۷۸



فهرست مطالب

۳ فهرست مطالب
۴ فهرست تصاویر
۹ در ستایش کتاب
۱۳ مقدمه
۲۷ وکلا چطور دست از نگرانی بردارند و عاشق هوش مصنوعی شوند؟
۵۷ قانون بیشتر انجام بده
۸۹ شیوه تفکر قانون کوچک
۱۰۳ هوش مصنوعی: یک شغل آفرین مدرن
۱۳۵ تقویت تخصص‌های حقوقی
۱۵۳ اصول اخلاقی وکلا در استفاده و عدم استفاده از هوش مصنوعی
۱۷۷ اکتشاف الکترونیکی
۱۹۷ هوش مصنوعی در تحقیقات حقوقی
۲۱۷ تحلیل دعاوی حقوقی
۲۳۵ بررسی قرارداد نسبت به سرمایه قرارداد
۲۵۵ سیستم‌های خبره

فهرست تصاویر

- شکل ۱-۱ ۱- کامپیوترهای اولیه در حال کار: تسهیلات مرکز تحقیقات پرواز درآیدن: ۳۲.....
- شکل ۱-۲ ۱- بازیبن اسناد کایرا..... ۴۲.....
- شکل ۱-۳ ۱- هوش داخلی کایرا: رشد هوشمند ۵۰.....
- شکل ۱-۴ ۱- قابلیت‌های یادگیری هوش مصنوعی..... ۵۴.....
- شکل ۱-۲ ۲- رشد تقاضا برای خدمات شرکت حقوقی ۶۰.....
- شکل ۲-۲ ۲- تغییر درصد در وکلای استخدام‌شده بین سال‌های ۱۹۹۷ تا ۲۰۱۷ ۶۲.....
- شکل ۲-۳ ۲- کارایی یخچال به‌طور متناقضی موجب کار بیشتر می‌شود..... ۶۳.....
- شکل ۲-۴ ۲- چهار موقعیت بررسی دقیق ۷۴.....
- شکل ۲-۵ ۲- افزایش نرخ‌های تحقق‌سازی ۷۷.....
- شکل ۴-۱ ۴- مدل CLOC Core 12 ۱۰۹.....
- شکل ۴-۲ ۴- مارتک ۵۰۰۰..... ۱۱۴.....
- شکل ۴-۳ ۴- هوش مصنوعی در حقوق امروز..... ۱۱۵.....
- شکل ۴-۴ ۴- مدل صلاحیت وکیل دلتا..... ۱۲۸.....
- شکل ۴-۵ ۴- صلاحیت‌های برجسته..... ۱۲۹.....
- شکل ۱۰-۱ ۱۰- تحلیل قرارداد با کایرا از قسمت بالا سمت چپ در جهت عقربه‌های ساعت. ۲۴۴.....
- شکل ۱۲-۱ ۱۲- چارچوب تکامل هوش مصنوعی..... ۲۷۹.....
- شکل ۱۳-۱ ۱۳- بنز پتنت- موتورواگن ساخته‌شده در سال ۱۸۸۵ که به عنوان اولین اتومبیل شناخته می‌شود..... ۲۸۸.....
- شکل ۱۳-۲ ۱۳- مرسدس ۳۵ اسب بخار یک مدل خودروی اولیه بود که در سال ۱۹۰۱ توسط ویلهلم مایباخ و پل دایملر برای امیل یلنیک طراحی شد..... ۲۹۰.....

سخن مدیرعامل دادیستا

هر نفس نو می شود دنیا و ما
نوبت کهنه فروشان در گذشت

بی خبر از نو شدن، اندر بقا
نو فروشانیم و این بازار ماست

«مولانا»

اهمیت و کاربرد هوش مصنوعی در زندگی امروزه ما به قدری روزافزون شده است که برخی صاحب نظران، عصر جدید را «عصر هوش مصنوعی» خوانده اند و بر این باورند که اصطلاح عصر اینترنت و فناوری اطلاعات، دیگر قدیمی شده و باید عصر هوش مصنوعی (Artificial Intelligence) را جایگزین آن ساخت. این ادعا البته ادعایی ناصواب نیست؛ زیرا کافی است سری به سایت های حاوی اخبار روزانه بزنیم تا دریابیم کمتر روزی است که دست کم یک خبر در خصوص ورود هوش مصنوعی به حوزه های جدید مورد نیاز بشر منتشر نشده باشد. یکی از دلایل گسترش روزافزون هوش مصنوعی، به فلسفه ی ابداع آن بازمی گردد؛ زیرا این پدیده ی نوین در تلاش است تا رایانه ها را مانند انسان ها به فکر و عملکرد بکشاند و کمک کند تا کارهای نیازمند هوش انسانی، توسط رایانه ها انجام شوند. از این روست که امروزه علوم و فنون گوناگون نظیر کشاورزی، هوانوردی، آموزش و پرورش، علوم مالی، علوم بیمارستانی و دارویی، منابع انسانی، بازاریابی، رسانه، موسیقی، حمل و نقل و صدها حوزه ی

دیگر، ناگزیر شده‌اند درهای خود را به روی این پدیده باز کنند تا هم از علوم و فنون دیگر عقب نمانند و هم بتوانند نیازهای روز و جدید مخاطبین خود را پاسخ دهند.

در این میان، موضع علم حقوق و حقوق‌دانان در برابر هوش مصنوعی جالب توجه بوده است. به طور کلی این عبارت معروف است که حقوق و حقوق‌دانان غالباً در برابر تحولات جدید و فناوری‌های نوین مقاومت می‌کنند و بسیار دیرتر از تحولات فنی و اجتماعی، اقدام به پذیرش آن پدیده و وضع و تفسیر قواعد حقوقی پیرامون آن می‌کنند. با این حال سرعت گسترش هوش مصنوعی به قدری عجیب و غیر قابل انکار بوده است که علم حقوق نیز به‌رغم طرح چالش‌هایی چون احتمال نقض حریم خصوصی و... ناگزیر به پذیرش سریع آن شد به‌گونه‌ای که قانون‌گذاران برخی کشورها اقدام به وضع فوری قوانین و مقررات راجع به آن کردند، مراکز داوری‌های داخلی و داوری‌های تجاری بین‌المللی، قسم جدید داوری با استفاده از هوش مصنوعی طراحی کرده و آیین رسیدگی خاص آن را تدوین و منتشر ساختند و مقالات و کتاب‌های متعددی در خصوص جنبه‌های حقوقی هوش مصنوعی تألیف گردید. وکلای پیشرو نیز که با مزایا و فواید بهره‌گیری از هوش مصنوعی آشنایی کلی پیدا کرده بودند، تصمیم گرفتند تا برای ارائه خدمات حقوقی بهتر به موکلین و مراجعه‌کنندگان و ارتقای سطح کیفی و کمی خدمات خود، از هوش مصنوعی در مواردی چون تنظیم قرارداد، ارائه مشاوره حقوقی، تحلیل توافق‌نامه‌ها، پیش‌بینی دعاوی قضایی و مانند آن بهره بگیرند همچنین امروزه با مراجعه به سایت‌های مؤسسات حقوقی معتبر دنیا با یک شیوه خدمت جدید حقوقی روبرو می‌شویم که پیش از این، در ذهن نیز نمی‌گنجید و آن، مشاوره‌ی حقوقی هوش مصنوعی به روش چت جی پی تی (Chat GPT) است.

به‌رغم مطالب فوق، هنوز استفاده از هوش مصنوعی در مؤسسات حقوقی ایران رواج نیافته است که بخش عمده‌ی آن به اطلاع کم نسبت به مزایا و کاربردهای هوش مصنوعی برای جامعه و کلاً بازمی‌گردد؛ لذا تولید ادبیات حقوقی در این زمینه، می‌تواند تا حدی این مانع را مرتفع سازد. مؤسسه حقوقی و داوری دادیستا در کنار خدمات

معمول حقوقی خود، همواره یکی از رسالت‌های اصلی‌اش را گسترش فرهنگ حقوقی می‌دانسته است از این رو بر آن شد تا کتاب حاضر را با کمک جمعی از وکلای خود که مسلط به کار عملی وکالت، زبان انگلیسی و حقوق تجارت الکترونیک هستند، ترجمه کرده و در اختیار علاقه‌مندان به این حوزه قرار دهد. همچنین در ترجمه این کتاب این دغدغه مورد توجه مؤسسه قرار گرفت که ترجمه به زبان روان و ساده بوده تا برای عموم جامعه‌ی وکلا حتی وکلای ناآشنا با هوش مصنوعی، قابل فهم و استفاده باشد.

علت انتخاب کتاب حاضر برای ترجمه، از چند باب بوده است: نخست آنکه کتاب‌های موجود مرتبط با هوش مصنوعی، عمدتاً متمرکز بر جنبه‌های فنی و اقتصادی هستند یا اگر به جنبه‌های حقوقی پرداخته‌اند، متمرکز بر جامعه وکلا نبوده‌اند از این رو کتاب منتخب، از حیث موضوع، کتابی خاص محسوب می‌شود که مشابه آن در ادبیات فارسی وجود ندارد و در ادبیات انگلیسی نیز بسیار انگشت شمار هستند؛ دوم آنکه نویسندگان کتاب، آقایان نواه وایزربرگ و الکساندر هودک، از نویسندگان معتبر در حوزه حقوق فناوری‌های جدید به شمار می‌آیند ضمن اینکه نسخه‌ی اصلی کتاب توسط یکی از خوشنام‌ترین انتشارات خارجی (Wiley) نشر یافته است.

به‌رغم وجود مزایای فوق، باید اذعان داشت که این ترجمه به هیچ وجه اثری کامل و بی‌نقص نیست و موسسه‌ی دادیستا نیز مدعی آن نمی‌باشد؛ از این رو، از کلیه‌ی علاقمندان و خوانندگان محترم دعوت می‌شود که هرگونه انتقاد یا پیشنهادی دارند از طریق نشانی الکترونیک زیر در اختیار مؤسسه قرار دهند.

در پایان، مراتب قدردانی خود را از انتشارات. تصمیم و مدیرعامل فرهیخته‌ی آن آقای محمدعلی مدنی که اثر حاضر را به زیور طبع آراسته کرده و زمینه عرضه آن را به خوانندگان گرامی فراهم ساختند، سپاسگزاری می‌کنم.

علی روفه گر حق؛ مدیر مؤسسه حقوقی و داوری دادیستا

بهار ۱۴۰۲

در ستایش کتاب

کتاب هوش مصنوعی برای وکلا مجموعه‌ای از آثار خواندنی و ساده را گرد هم آورده است تا رموز و رازها، قیل و قال‌ها و گفته‌ها و نوشته‌های نامطلوب حول مبحث هوش مصنوعی در رشته حقوق از بین بروند. با این کتاب راهنمای خوبی در اختیار وکلایی قرار می‌گیرد که پس از رسیدن به تقاطع خدمات حقوقی و فناوری نمی‌دانند در کدام مسیر حرکت کنند!

میچل کوالسکی، نویسنده «اصلاحات مهم حقوقی: یادداشت‌هایی در این زمینه»

نواه ویزبرگ و دکتر الکساندر هودک سراغ موضوع پیچیده‌ای رفته و آن را مطلوب و لذت‌بخش کرده‌اند. خواسته و ناخواسته هوش مصنوعی و یادگیری ماشین بخصوص با ترکیب با اتصال 5G، محاسبات لبه‌ای شبکه‌ها و در نهایت محاسبات کوانتوم بسیار پیشرفت خواهند کرد و قطعاً مسیر اقدامات حقوقی و قانون را تغییر خواهند داد. این فناوری همچنین در نحوه اقدام و عملکرد وکلا در شرکت‌های کوچک و بزرگ نیز تغییر ایجاد خواهد کرد. شما اکنون در هر جایگاه و مسیری باشید، کتاب هوش مصنوعی برای وکلا چشم شما را باز خواهد کرد و ذوق شما را برای عضوی از آینده بودن برمی‌انگیزاند.

لویس لهوت، موسس مجموعه L2 Counsel, P.C.

الکس و نوآه یک کتاب در راستای ابهام‌زدایی از هوش مصنوعی نوشته‌اند که به وکلا در بهره‌گیری از مزایای فناوری هوش مصنوعی برای ایجاد ارزش جدید مشتریان کمک می‌کند. آنها منابع و فرایندهای موردنیاز برای ارزش‌آفرینی را پوشش داده‌اند که به تمامی وکلا در کسب این ارزش مبتنی بر هوش مصنوعی در رویکردها و راهکارهای بازاری خود کمک کرده و آنها را قادر به توسعه راهکارهای جدید برای حل مسائل قدیمی می‌نماید.

**میچل ماهونی، مدیر اجرایی، نوآوری مجموعه King & Wood
Malleons**

شبهاتی در این زمینه وجود دارد که صنعت حقوق با لحظات انقراض فاجعه‌آمیزی روبرو است، به‌طوریکه شیوه‌های قدیمی کار خاطرات فسیل‌شده فردا خواهند بود. تغییر انتظارات مشتریان خدمات حقوقی و همچنین ظهور نسل جدید وکلا حاکی از تغییر اقدامات قانونی و حقوقی تحت تاثیر فناوری‌های پیشرفته است.

در کتاب هوش مصنوعی برای وکلا، نوآه و الکس یک راهنمای جامع برای نقش فناوری در صنعت حقوق نوشته‌اند. هیچ نویسنده دیگری به اندازه این دو نویسنده برای تعریف تغییرات دنیای ما صلاحیت ندارند. این کتاب باید از سوی همه افراد دخیل در این حوزه و همچنین همه افرادی که می‌خواهند زیر سایه قانون زندگی کنند، خوانده شود.

جاستین نورث، مدیرعامل مجموعه Morae Global Corporation

تلاقی داستان‌های علمی-تخیلی و وکالت ایده وحشتناکی برای فیلم‌ها و نیز یک مشکل جدی برای وکلا است. این وحشت که هوش مصنوعی جایگزین وکلا و حقوقدانان انسانی شود، به جان افراد زیادی افتاده است. و این مایه تاسف است زیرا

با برداشتن پوشش مبهم علمی-تخیلی آن، هوش مصنوعی امروزه در دنیای واقعی نه تنها ترسناک نبوده بلکه برای یک اقدام حقوقی در قرن بیست و یکم ضروری نیز می‌باشد. کتاب ویزبرگ و هودک یک مقدمه جالب و ساده در مورد این فناوری به اشتباه تفسیرشده برای وکلا فراهم کرده است و نمونه‌های ساده‌ای از چگونگی تاثیرگذاری هوش مصنوعی بر اقدامات قانونی و حقوقی در این کتاب ذکر شده‌اند ... و گاهی نیز به تاثیرگذاری آن بر اقدامات شما بدون اینکه از آن خبر داشته باشید اشاره شده است.

جو پاتریس، ویراستار ارشد مجموعه فراتر از قانون

اگرچه بسیاری از وکلا دیدگاه قدرتمندی نسبت به کاربرد هوش مصنوعی در حقوق دارند اما تعداد اندکی از آنها درک درستی از پتانسیل و محدودیت‌های این فناوری دارند. بدتر اینکه برخی از وکلا حتی از اصلاح «هوش مصنوعی» یا به اختصار AI به عنوان فعل و صرف انجام کاری استفاده می‌کنند - برای مثال «می‌توانید این پرونده را AI کنید». در نتیجه در این دنیای سردرگم و فرضیات گستاخانه، من به شخصه از کتاب هوش مصنوعی برای وکلا استقبال می‌کنم. این کتاب می‌تواند شفافیت، تخصص فنی لازم، تجربه عملی و دیدگاه تجاری را که در این زمینه مورد نیاز است، ارائه دهد.

ریچارد ساسکیند، نویسنده «وکلائی فردا (۲۰۱۷)»، «آینده حرفه‌ها (۲۰۱۵)»، «پایان وکلا (۲۰۰۸)»، و «سیستم‌های خبره در قانون (۱۹۸۷)»

نوآه و الکس به وضوح نشان داده‌اند استفاده از نرم‌افزار تعبیه‌شده با هوش مصنوعی در دنیای حقوق به زودی به اندازه استفاده از نرم‌افزار word کاربردی خواهد شد. نویسندگان دامنه وسیعی از انواع نرم‌افزاری هوش مصنوعی و برنامه‌های کاربردی را پوشش داده‌اند - از یادگیری ماشین گرفته تا سیستم‌های خبره. خواندن این کتاب برای تمامی افراد علاقمند و فعال در شرکت‌های سرآمد سراسر جهان و برای علاقمندان به

فناوری لازم است. برای موفقیت حقوق در سال‌های آینده به استفاده از هوش مصنوعی نیاز خواهیم داشت. برای آماده‌سازی جهت استفاده از هوش مصنوعی نیز خواندن این کتاب لازم است.

هریس تیلویتز، مدیر ارشد فناوری مجموعه Skadden

من این کتاب را بسیار دوست دارم! هوش مصنوعی به محرکی برای موفقیت و کلاهی بزرگ و شرکت‌های حقوقی تبدیل شده است. این کتاب مجموعه ساده و خوانایی برای دسترسی به این موفقیت است. هر وکیل باید این کتاب را بخواند.

کنت زیمرمان، مشاور استراتژیک شرکت‌های حقوقی

برای آنانکه موجب پیشرفت حقوق و وکالت می‌شوند.

مقدمه

لوری ویزبرگ^۱ درحالیکه منتظر بود تایپیست کار تایپ سند موردنظر را به پایان برساند، مکرراً به ساعت خود نگاه می‌کرد. تایپیست با استفاده از وایتتر و دو قطعه کاغذ کاربن، سه کپی استاندارد از سند ایجاد می‌کرد. لوری نگران بود زیرا می‌دانست هر چه تعداد کپی بیشتر باشد، زمان بیشتری صرف خواهد شد. لوری پس از گرفتن صفحات از تایپیست، از درب اتاق شرکت حقوقی پدرش خارج شد، سه طبقه پایین آمد، از خیابان عبور کرد و دو پلاک دیگر به مسیر خود ادامه داد تا به ساختمان شهرداری ساندبری^۲ رسید. در این ساختمان تنها دستگاه کپی شهر قرار داشت و ویزبرگ‌ها می‌توانستند از آن در شرایط اضطراری استفاده کنند. لوری در حین دیدن به محل مورد نظر دو نگرانی در سر داشت: اول اینکه ساختمان شهرداری ساعت ۴:۰۰ بعدازظهر تعطیل می‌شد. نگرانی دیگر او این بود که تنها فردی که کلید اتاق کپی را دارد، پیدا نکند.

لوری با ورود به ساختمان متوجه شد ساعت لابی روی ۴:۰۰ قرار دارد. او گری^۳ – مهندس ارشد – یا همان که بیشتر با عنوان «فرد دارای کلید اتاق کپی» شناخته می‌شد را پیدا کرد. گری در حال برداشتن کت خود بود تا از محل کار بیرون رود.

1 Lorie Waisberg
2 Sundburt

3 Gary

لوری نفس نفس گفت: «گری! فقط سه کپی می‌خواهم، لطفا» گری لبخند زد و گفت: «خیلی خوب، فقط به خاطر تو» و درب اتاق کپی را باز کرد.

ماجرای ذکرشده مربوط به سال ۱۹۵۹ است که نسبت به امروز با فناوری و تکنولوژی بسیار فاصله داشتیم. اما درعین حال در همان سال رییس جمهور ایالات متحده - دوايت آيزنهاور^۱ - برای اولین بار با یک سیگنال رادیویی بازتاب‌شده از سطح ماه به عنوان پیشروی ارتباطات ماهواره‌ای مدرن به نخست‌وزیر کانادا - جان ديفن بيكر^۲ - پیامی ارسال کرد. این دست از ارتباطات دوربرد یکی از بسیار فناوری‌های جدیدی است که لوری ویزبرگ در طول حرفه بلندمدت حقوقی خود شاهد آن خواهد بود. ویزبرگ پس از مشاهده گودمن و گودمن^۳ (یک شرکت کوچک در آن زمان و یکی از شرکت‌های پیشروی امروز کانادا)، شاهد ظهور فناوری‌های بسیاری بوده است، از ماشین‌تحریرهای انتخابی IBM گرفته تا مدل‌های قابل اصلاح جدید که امکان تصحیح اشتباهات با آنها وجود داشته است. در اوایل دهه ۱۹۷۰، سرویس لکسیس^۴ معرفی شد که به وکلا این امکان را داد به جای جستجوی سخت کتاب‌ها، پرونده‌های حقوقی را در کامپیوترها جستجو کنند. در اوایل دهه ۱۹۸۰ دستگاه‌های فکس کاربرد وسیعی پیدا کردند و به این ترتیب سندها در یک یا دو صفحه در دقیقه چاپ می‌شدند. این دستاورد پیشرفت فوق‌العاده‌ای نسبت به انتظار برای دریافت اسناد پیک‌شده بوده است بخصوص زمانی که کار بر روی پرونده به صورت گروهی انجام می‌شد. مدت کوتاهی پس از آن نرم‌افزارهای پردازشگر کلمه جایگزین ماشین‌های تحریر شدند. در این زمان لوری دیگر یک کامپیوتر روی میز کار خود داشت و پس از آن اینترنت آمد. لوری یادآور می‌شود: «ابتدا افراد به ایمیل‌ها اطمینان نداشتند؛ آنها نگران بودند که دیگر چه کسانی می‌توانند ایمیل آنها را بخوانند.» اما درنهایت ایمیل به یک ابزار ارتباطی موجه تبدیل شد. لوری در این زمان صاحب یک بلک‌بری شد.

1 Dwight Eisenhower

2 John Diefenbaker

3 Goodman & Goodman

4 Lexis Service

از زمان پدرم که به مدت سی سال یک وکیل بود، تغییرات فناورانه زیادی اتفاق افتاد. پدر او، هری^۱ که ابتدا یک وکیل و سپس قاضی شد، حرفه حقوقی خود را در اواسط دهه ۱۹۳۰ آغاز کرد و طی مدت زمان کار خود شاهد ظهور فناوری جدید و سایر تغییرات به دنبال آن بوده است.

هنگامی که من در سال ۲۰۰۶ وکیل شدم، ایمیل، اینترنت و پژوهش حقوقی الکترونیک از استانداردهای رایج بوده‌اند اما ما هنوز برای جستجوی اطلاعات از کتاب‌های فیزیکی استفاده می‌کردیم. «پرینترها» در واقع یک مکان فیزیکی واقعی بودند. و درحالی‌که اتاق‌های داده مجازی محبوب شده بودند، من سفرهای دلپذیری به سنت‌لوئیس و پیتزبورگ داشتم (دلپذیر از آن جهت که شرکت میزبان به ناچار درب‌های خود را در برخی ساعات عمومی می‌بست، برخلاف محل کار من در شرکت Biglaw نیویورک). به عنوان یک وکیل شرکتی، من تخصص چندانی در فناوری نداشتیم. ما از ایمیل، ورد (مجهز شده با تولبارهای جالب)، اکسل، پاورپوینت (به ندرت)، اینترنت، اتاق‌های داده مجازی و نرم‌افزار مقایسه سند استفاده می‌کردیم. یک نفر لینک به نسخه آنلاین اوراق بهادار ردبوک را پخش کرد، اما ما غالباً از نسخه فیزیکی استفاده می‌کردیم و ما (یا همکارانمان) با پشتکار زیاد صفحات بروزشده را پس از دریافت در آن قرار می‌دادیم. اگر برایتان سوال شده، می‌توانید از Acrobat Professional استفاده کنید.

و با کمی تلاش و همچنین اجازه شریک کاری، شرکت یک مانیتور دوم به شما داده و شاید هم صاحب یک لپ‌تاپ می‌شدید. تلفن‌های VOIP ظاهراً به زودی در دسترس قرار می‌گرفتند و به این ترتیب می‌توانستیم از خانه‌ها تماس تلفنی دریافت کنیم. ما می‌توانستیم با Citrix از راه دور به کامپیوترهای محل کار خود دسترسی داشته باشیم.

1 Harry

من واقعا دستگاہ تلفن جالب خود را دوست داشتم. به هر حال امروزه وضعیت متفاوت است.

بدیهی است که حرفه وکالت از زمان پدربزرگ و پدرم و حتی از زمانی که من یک وکیل شدم، متفاوت شده است. با این حال هنوز چالش‌ها بخشی از این حرفه هستند. در خاطر من هست که وقتی حرفه وکالت را شروع کردم، مجبور بودم سخت تلاش کنم، صفحات به ظاهر بی‌پایانی از قراردادها را جستجو کنم، معاملات زیادی را که همزمان اجرا می‌شدند متعادل کنم و نگران این باشم که هنوز کار زیادی برای انجام دادن دارم. من به یاد دارم که شب‌ها هم در حال کار بودم و تازه بعد از ساعت ۶:۰۰ صبح می‌توانستم یک پیش‌نویس آماده و ارسال کنم و بلافاصله بازخورد مشتری که زود به محل کار خود رسیده بود برایم ارسال می‌شد.

با وجود تغییرات رخ داده‌شده در فناوری حقوقی، تصورات اشتباه گسترده‌ای نیز وجود دارد؛ از جمله اینکه (i) وکلا از پذیرش فناوری جدید بیزارند و (ii) فناوری یک عامل مهم در حقوق و قانون به شمار نمی‌رود. با این حال وکلا به تدریج فناوری را در سطوح گسترده‌ای پذیرفتند و همچنین فناوری نقش مهمی در تغییر اقدامات حقوقی ایفا نمود. سال‌هاست که فناوری کار وکلا را ساده‌تر کرده است، عملکرد آنها را افزایش داده است و موجب شده است تا وکلا تمرکز بیشتری بر نیازهای مشتریان خود داشته باشند. امروزه هوش مصنوعی جدیدترین گام در هدایت رو به جلوی اقدامات حقوقی است. هوش مصنوعی کاربرد گسترده‌ای در قانون و حقوق پیدا کرده است. وکلایی که به استفاده از هوش مصنوعی روی آورده‌اند، مزایای زیادی نصیب‌شان شده است و برای اطلاع شما بگویم که پدرم در این زمینه برای من بسیار خوشحال است.

نوآه ویزبرگ

تکامل کایرا

نواه ویزبرگ و دکتر الکساندر هودک اولین بار با معرفی یکی از دوستان مشترک در ژانویه ۲۰۱۱ با هم ملاقات داشتند. در آن زمان نواه از کار خود به عنوان وکیل ادغام و مالکیت در شرکت ویل، گوتشال و منجزا^۱ - یک شرکت حقوقی بسیار بزرگ در نیویورک - استعفا داد. الکس نیز به تازگی مدرک دکترای علوم کامپیوتر خود را از دانشگاه واترلو دریافت کرد و در آن زمان مشغول انجام پژوهش‌های فوق‌دکتر بود.

نواه پیش از ترک ویل سال‌ها با عدم کارایی‌هایی که مواجه می‌شد، مقابله نمود. وکلای شرکت‌های کوچک زمان زیادی را صرف انجام کارهایی می‌کردند که از آنها متنفر بودند یا در آنها مهارت چندانی نداشتند و مشتریان نیز از پرداخت در این زمینه راضی نبودند. در آن زمان مبلغ پرداخت بیش از ۳۰۰ دلار در ساعت بود. این وضعیت به نظر ناپایدار می‌رسید و شاید هم یک فرصت. نواه در این مورد می‌اندیشید که «وکلاهای شرکت‌های جوان بیشتر زمان خود را صرف چه کاری می‌کنند؟ آیا می‌توانند بهتر عمل کنند؟» او چندین ایده داشت اما به نظر نمی‌رسید که هیچ کدام از این ایده‌ها موجب شکل‌گیری کسب‌وکار خوبی شود. سپس در یکی از روزهای سرد نوامبر پس از گفت‌وگو با همسرش به فکر قرارداد افتاد. او سه نکته را متوجه شد:

۱. افراد در بررسی قراردادها، زمان زیادی صرف می‌کنند.
۲. افراد در این زمینه حتی اگر فارغ‌التحصیل‌های نخبه از مراکز برتر نیز باشند، اشتباه زیادی مرتکب می‌شوند.
۳. افراد اغلب قراردادها را با یک هدف مشخص بارها و بارها مرور می‌کنند. برای مثال در حوزه ادغام و مالکیت (M&A) این هدف می‌تواند تغییر کنترل، انتصاب، انحصار و مواردی از این دست باشد. در اوراق بهادار شاید هدف سبدهای پرداخت

1 Weil, Gotshal & Manges

محدود یا قراردادهای فروش دارایی باشد. هدف در زمینهٔ املاک می‌تواند اجارهٔ پایه و اضافی، اجارهٔ فرعی یا مسئولیت‌های نگهداری و حفاظت باشد.

از آنجایی که افراد قراردادهای بارها و بارها برای بررسی یک هدف مشخص مرور می‌کنند، نوآه به این فکر افتاد که شاید بتوان نرم‌افزاری ایجاد کرد تا به وکلا در یافتن و استخراج این اطلاعات کمک کند. او در این مسیر به یک شریک و همکار فنی نیاز داشت و در نتیجه برای حل مشکل با الکس شروع به همکاری کرد. پس از صحبت با الکس و سایر فارغ‌التحصیلان دکترای علوم کامپیوتر دانشگاه واترلو، به این نتیجه رسید که برای استفاده از یادگیری ماشین و بکارگیری آن برای حل این مشکل به چهار ماه زمان نیاز است. آنها تصور نمی‌کردند برای تأمین بودجهٔ مالی این پروژه به شش ماه زمان نیاز دارند و در نتیجه تصمیم گرفتند فوراً کار خود را آغاز کنند و بعد از آن اقدام به تأمین مالی نمایند.

بعد از شش ماه نرم‌افزار به درستی کار نمی‌کرد - در واقع فقط دقیق نبود - و شانس کمی برای اصلاح فوری آن وجود داشت. الکس متوجه شد فناوری مدرن برای حل مشکل آنها به خوبی عمل نمی‌کند. آنها با عدم قطعیت علمی مواجه شدند و شاید می‌توانستند طی سه ماه مشکل را برطرف کنند اما این کار ده سال طول کشید. در آن زمان واقعا تصور نمی‌کنند بتوانند هزینهٔ این پروژه را تأمین کنند. قانع کردن یک سرمایه‌گذار با این جمله که مشکل ممکن است طی یک دهه برطرف شود، کار ساده‌ای نبود بخصوص اینکه محصول نهایی می‌توانست وکلا را در انجام کارهایشان سریع‌تر کند.

آنها فقط به ساختن ادامه دادند

در سال ۲۰۱۳ یعنی دو سال و نیم بعد، نرم افزار در نهایت به وضعیت دقیق رسید. مشتریان اولیه متوجه شدند با کمک این نرم افزار می توانند ۲۰ تا ۹۰ درصد مرور قرارداد را سریع تر انجام دهند که البته با همان دقت یا حتی دقت بیشتر اولیه انجام می شد.

روند فروش بسیار کند بود و افراد کمی برای استفاده از این نرم افزار، هزینه پرداخت می کردند. دو سال و نیم بعد از عملیات، یک مشکل فنی سخت حل شد اما درآمد کمی برای نمایش این موفقیت وجود داشت و توضیح این موفقیت برای وکلا (که به ضد فناوری و ضد کارایی مشهور هستند) ظاهراً یک کار بسیار دشوار بوده است. در نتیجه گروه آفریننده به تلاش خود برای بهبود محصول ادامه دادند و اجازه دادند افراد دیگر کم کم به این محصول عادت کنند. در سال ۲۰۱۴ توجه بیشتری به این نرم افزار جلب شد و الکس نسخه ای از نرم افزار را ایجاد کرد که با آن کاربران خودشان قادر به آموزش نرم افزار در یافتن مفاهیم جدید بودند. اکنون یک فرد می تواند بدون نیاز به تخصص فنی به سیستم آموزش لازم را بدهد. این دستاورد فوق العاده ای بود. مشتریان می توانستند مفاد یک سند را علامت گذاری کنند، کلیدی را فشار دهند و به نرم افزار آموزش بدهند که در جستجوی چه چیزی باشد. این ویژگی و همچنین وجود بازاری که بر اقدامات حقوقی کارآمد متمرکز شده بود، موجب شد فروش کایرا تقویت شود. تعداد افراد شرکت از چهار نفر به هشت نفر در سال ۲۰۱۴ و به ۳۵ نفر در سال ۲۰۱۶ رسید و همچنین تعداد مشتریان نیز افزایش پیدا کرد. در تابستان ۲۰۱۸، سیستم های خود راه انداز کایرا به ۱۰۰ عضو دست یافت و اولین تأمین مالی بیرونی خود را دریافت کرد. در زمان نگارش این مقدمه یعنی تابستان ۲۰۲۰، تعداد اعضا به ۲۴۰ رسیده است.

تعداد زیادی از بزرگ‌ترین و بهترین شرکت‌های حقوقی جهان اکنون مشترک نرم‌افزار تحلیل قرارداد هوش مصنوعی کایرا هستند، از جمله ۱۹ شرکت از ۲۵ شرکت برتر M&A، هفت شرکت از ده شرکت حقوقی برتر ایالات متحده، ۱۱ شرکت از ۱۲ شرکت برتر بریتانیا از نظر درآمدی، ۵ شرکت از هفت شرکت برتر حقوقی کانادا و شرکت‌های پیشرو در کشورهایمانند برزیل، دانمارک، آلمان، هندوستان، نروژ و پرتغال. اما فقط شرکت‌های بزرگ نیستند که از کایرا استفاده می‌کنند؛ شرکت‌های حقوقی فردی یا کوچک در مکان‌هایی مانند میزوری یا تنسی هم از مشترکین این نرم‌افزار هستند. همچنین چهار شرکت بزرگ حسابرسی جهان اغلب برای وکلا و نیز برای هزاران حسابدار یا مشاور خود مشترک این نرم‌افزار هستند. تعداد زیادی از شرکت‌ها برخی مواقع از نرم‌افزار برای کمک به وکلای داخلی خود استفاده می‌کنند و همچنین اغلب از آن برای کمک به درک مفاد قراردادها و مشکلات کسب‌وکار و یا تقویت سیستم‌های مدیریت قرارداد بهره می‌برند.

چرا نوآه و الکس به دنبال تحقیق بر روی کاربرد هوش مصنوعی در حرفه حقوق هستند؟

چرا ما می‌توانیم راهنمایی در این صنعت باشیم؟ البته از یک نظر این‌طور نیست. ما یک شرکت نرم‌افزاری هوش مصنوعی حقوقی را اداره می‌کنیم که ممکن است تا حدی جهت‌دار باشد. جنبه مثبت ماجرا این است که ما تقریباً یک دهه در زمینه هوش مصنوعی حقوقی فعالیت داریم یعنی از فعال‌ترین افراد این صنعت به شمار می‌رویم. ما موفق‌ترین کسب‌وکارها را در هوش مصنوعی حقوقی ایجاد کرده‌ایم. و مزایای فردی را به میان آورده‌ایم. نوآه در زمینه حقوق کار کرده است و می‌تواند به خوبی وکلا را درک کند. الکس دانش فنی بسیار خوبی دارد. او از سن هشت سالگی برنامه‌نویسی کامپیوتر را شروع کرد، در کارنامه خود کار در پروژه ژنوم انسانی را دارد، مدرک دکترای خود را در علوم کامپیوتر دریافت کرد و به سختی در زمینه یادگیری ماشینی روی متون و همچنین منطق رسمی کار کرده است.

در صفحات پیش‌رو

امیدواریم با مطالعه این کتاب به دو نکته دست یابید:

۱. هوش مصنوعی چه خواهیم چه نخواهیم وارد رشته حقوق شده است. هم‌اکنون در برخی بخش‌های حقوقی به شدت از این فناوری استفاده می‌شود و در بخش‌هایی هم رو به رشد است. به زودی کاربرد آن همه‌گیر خواهد شد.

۲. هوش مصنوعی می‌تواند برای وکلا در صورت استفاده، بسیار فوق‌العاده باشد. این فناوری به وکلا کمک می‌کند بیشتر کار کنند، بهتر کار کنند و مشتریان خود را راضی‌تر نگه دارند، حرفه‌های کامل‌تر و جالب‌تری برای وکلا به وجود می‌آید و پول بیشتری نیز بدست می‌آید.

این کتاب حاوی تمامی اتفاقات رخ داده در زمینه هوش مصنوعی حقوقی نیست. قرار نیست در مورد تمامی کاربردهای هوش مصنوعی در حقوق در این کتاب توضیح داده شود و یا اینکه کدام فروشنده و تامین‌کننده این حوزه بهتر است. در واقع این روند به سرعت در حال تغییر است و ما امیدواریم کتاب ما بتواند سال‌ها کاربردی و مفید باقی بماند. اما هدف ما از نوشتن این کتاب فراتر از این‌ها بوده است. ما معتقدیم اگر باور کنیم هوش مصنوعی می‌تواند به حرفه حقوق کمک کند، پس می‌توان گام‌های بعدی را در چگونگی روند نیز درک کرد. به این کتاب بیشتر مانند کتاب «یک سال در پروونس» یا «از پاریس تا ماه» نگاه کنید تا کتاب «راهنمای میشلن». ما قرار نیست مانند کتاب «راهنمای میشلن» بگوییم بهترین غذای شهر نیس را کجا می‌توانید پیدا کنید. اما الهام‌بخش شما خواهیم بود. البته قطعاً این کتاب در مورد هوش مصنوعی حقوقی است. با این وجود امیدواریم از خواندن این کتاب لذت ببرید.

کتاب «هوش مصنوعی برای وکلا» از میان اهداف گوناگونی که دارد، بر موارد زیر متمرکز شده است:

- چرا امروزه هوش مصنوعی در فضای کاری حقوقی بسیار حیاتی است و چگونه می‌توانید فرصت‌های خود را با استفاده از هوش مصنوعی و فناوری گسترش بخشید.
- چگونه می‌توان دانش حقوقی را از طریق استفاده از هوش مصنوعی تقویت کرد.
- انواع مختلف ابزارهای هوش مصنوعی موجود شامل اکتشاف الکترونیک، پژوهش حقوقی، نرم‌افزار تحلیل قرارداد، سیستم‌های خبره و تحلیل دعوی حقوقی چه هستند.
- چگونه می‌توان هوش مصنوعی را در اقدامات حقوقی بزرگ، متوسط و یا کوچک ادغام کرد.

درحالی‌که نوآه و الکس در زمینه نرم‌افزار تحلیل قرارداد و توضیح چرایی استفاده وکلا از هوش مصنوعی از برترین افراد جهان به شمار می‌روند، اما افراد دیگری هم وجود دارند که در حوزه‌هایی از هوش مصنوعی حقوقی از آنها برتر هستند. بنابراین علاوه بر تخصص این نویسندگان، برخی متخصصان دیگر نیز در نگارش کتاب همکاری داشته‌اند، از جمله کارولین الفانت در زمینه هوش مصنوعی برای وکلای فردی شرکت‌های کوچک؛ ماری اوکارول، جیسن بارنول و کورین گلر در زمینه حرفه‌های حقوقی مدرن؛ درا نوین در زمینه هوش مصنوعی در اکتشاف الکترونیک؛ جیک هلر، لورا سافدی و پابلو آردوندو در زمینه هوش مصنوعی در تحقیقات حقوقی؛ جاشوا واکر و آنتونی نیلت در زمینه تحلیل دعوی حقوقی؛ ایمی موناگان و آلیسیا رایان در زمینه تحلیل قرارداد؛ و مایکل میلز در زمینه سیستم‌های خبره. سابقه، تجربه و دیدگاه‌های آنها به ارزش این کتاب افزوده است.

لازم نیست این کتاب را فصل به فصل بخوانید. برخی فصول می‌توانند به کار شما مرتبط باشند و برخی فصول خیر. فصل‌های ۱، ۲ و ۵ عمومی‌تر هستند و اساساً بر اعتراضات نسبت به پذیرش هوش مصنوعی و فرصت‌های بوجودآمده با آن تمرکز دارند. فصل ۴ در مورد این مساله است که هوش مصنوعی چگونه توانسته انواع جدیدی

از حرفه‌های حقوقی را ایجاد کند. در فصل ۶، مسائل اخلاقی مربوط به هوش مصنوعی حقوقی مطرح می‌شود. فصل ۳ می‌تواند برای وکلای فردی یا شرکت‌های کوچک جالب باشد، اما برای خوانندگان داخلی یا شرکت‌های بزرگ شاید جذابیت زیادی نداشته باشد. بخش دوم (فصل‌های ۱۱-۷) به بخش‌های خاص مربوط به کاربرد هوش مصنوعی در حرفه وکالت و اقدامات حقوقی می‌پردازد. اگر از وکلای مربوط به زمینه مالیات یا شرکتی هستند، فصل ۱۰ (نرم‌افزار تحلیل قرارداد) و فصل ۱۱ (سیستم‌های خبره) مرتبط به شماست. اگر وکیل دادگاهی هستید، فصل ۷ (اکتشاف الکترونیک) را مطالعه کنید. فصل ۸ (پژوهش حقوقی) و فصل ۹ (تحلیل دعاوی حقوقی) بسیار جالب توجه هستند. بخش سوم (فصل ۱۲) بر پذیرش هوش مصنوعی در کار متمرکز است. جمع‌بندی کتاب نیز یک راهنمای عمومی خواهد بود.

این کتاب دربردارنده نقل قول‌های زیادی از افرادی است که فکر می‌کنیم حرفی برای گفتن داشته باشند. این نقل قول‌ها به جز در مواردی که در انتهای کتاب ذکر شده‌اند، همراه با نام نویسنده ذکر می‌شوند.

هوش مصنوعی آمده است که بماند و چگونگی کار وکلا را تغییر دهد. این فناوری می‌تواند حرفه شما را بهتر کند. اگر هنوز در این مسیر گام نگذاشته‌اید، اکنون زمان آن رسیده است. کتاب هوش مصنوعی برای وکلا می‌تواند به شما در ورود به این مسیر کمک کند. با ما همراه شوید!

بخش I

هوش مصنوعی در حقوق
آمده است که بماند. اکنون
زمان بهره‌گیری از موقعیت
فرارسیده است.

وکلا چطور دست از نگرانی بردارند و عاشق هوش مصنوعی شوند؟

سایمون جی^۱ یک شریک شرکتهی ۴۶ ساله در یکی از شرکتهای مهم حقوقی نیویورک است. او نزدیک به ده سال در این شراکت سهم داشت و سرپرستی ارتباط با یکی از برترین مشتریان شرکت - یکی از شرکتهای برتر فهرست فورچن ۲۰۰۰^۲ (فهرستی از ۵۰۰ شرکت برتر جهان از نظر درآمدزایی) - بعهدۀ وی قرار داشت.

این مشتری منبع مهم درآمد برای شرکت سایمون و چندین مجموعه دیگر به شمار می‌رفت. سالهای زیادی این شرکت در پنل مشتری تامین‌کنندگان خدمات حقوقی قرار داشت. جهت انجام هرگونه اقدام حقوقی برای این شرکت باید در این پنل وجود داشت. هر شرکت ثبت‌شده در این پنل برای اجرای انواع مختلف مشارکت و پروژه منسوب می‌شدند و هر مجموعه نیز معاملات و بده‌بستانهای مخصوص خود با مشتری را دنبال می‌کردند.

1 Simon G.

2 Fortune 5000

افراد شاغل در شرکت از برتری و عملکرد عالی عوامل اجرایی و وکلای داخلی شرکت خبر داشتند. آنها پیوند دیرینه‌ای با یکدیگر داشتند که طی هفته‌ها کار در اتاق‌های کنفرانس و همچنین در طول صرف غذا، نوشیدنی، بازی‌های یانکی، شب‌های تماشای تئاتر، مهمانی‌ها و لحظات دیگر حاصل شد. خانواده‌های شرکا و عوامل اجرایی شرکت نیز یکدیگر را می‌شناختند و به جشن‌های عروسی و سایر مناسبت‌های خانوادگی هم دعوت می‌شدند. حتی یکی از شرکای ارشد شرکت یک خانه‌تابستانی خریداری کرد تا نزدیک تعدادی از عوامل اجرایی این مشتری باشد.

هر سه سال یکبار مشتری فرایند انتخاب مجدد پنل شرکت‌های حقوقی خود را برای ارائه به شرکت اجرا می‌نماید. در طول یک دهه این فرایندهای انتخاب که سایمون هم از طریق آنها به عنوان یک شریک شرکتی انتخاب شد هیچ وقفه‌ای رخ نداد.

اکنون برخی از شرکای ارشد شرکت رو به بازنشستگی می‌رفتند و سایمون در موقعیتی قرار گرفت که نقش مدیریت این ارتباط مهم مشتری را بعهده بگیرد. این همان هدفی بود که برای کسب آن سخت تلاش می‌کرد. اما درحالیکه برای پذیرش نقش رهبری آماده می‌شد، خود را در مخصمه‌ای جدی می‌دید.

این بار یک مسأله کاملاً متفاوت در فرایند انتخاب پنل وجود داشت. به جای شرکت سایمون و برخی شرکت‌های سطح بالای دیگر که تخفیف‌های عادی ۲۰-۱۰ درصدی را ارائه می‌کردند، چندین شرکت برتر از جمله چندین شرکت که پیش از این در پنل نبودند، تخفیف‌های عجیبی را مطرح کردند که گاهی حتی تا ۵۰٪ کمتر از نرخ عادی بوده است. سایمون می‌دانست این شرکت‌ها فوق‌العاده هستند، نمی‌توانست کیفیت آنها را زیر سوال ببرد و نمی‌توانست متوجه شود چگونه از پس چنین نرخ‌های پایینی برمی‌آیند. وضعیت بدتر اینکه او می‌دانست شرکتش قادر به رقابت با این پیشنهادات نیست. قلب سایمون فروریخت. او پی برد با وجود دهه‌ها کار زیاد و توسعه

ارتباطات قوی از سوی خودش و راهنمایانش، واضح است که شرکت او در برابر اقدامات این مشتری مهم کم می‌آورد.

سایمون که از روند انتخاب پنل شگفت‌زده شده بود، فوراً به سراغ کامپیوتر خود رفت و کاری را شروع کرد که باید سال‌ها پیش از بررسی پنل انجام می‌داد - یعنی کشف چگونگی تغییر اقدامات حقوقی به جای اینکه فرض شود رابطه طولانی‌مدت با این مشتری بدون وقفه ادامه می‌یابد.

سایمون روزهای بعدی را صرف مطالعه دیدگاه رقابتی نمود و مواردی را که او و شرکای ارشد بازنشسته شده از آنها غافل شدند، آموخت. آنها یکی از جنبه‌های بسیار مهم صنعت حقوق امروز را نادیده گرفته بودند: محرک بیشتر برای کار کارآمدتر. اکنون سایمون باید متوجه می‌شد که برای جبران این عقب‌ماندگی زیاد از رقبا چه باید بکند. او آموخت که رقابیش به لطف نوآوری‌هایی مانند هوش مصنوعی قادر به کار بهتر در زمان کمتر هستند. رقبای سایمون با ردیابی و تحلیل زمان صرف‌شده برای انجام وظایف و همچنین نرخ‌های محقق‌سازی متوجه شدند که چگونه قیمت کمتری را پیشنهاد کنند و درعین حال درآمد خوبی داشته باشند. شرکت سایمون از نظر مهارت‌های حقوقی بسیار پیشرفته بوده است اما سایمون متوجه شد از نظر اقدامات مدرن حقوقی شرکت او کاملاً غیرمسلح می‌باشد. برای ماندن در بازار رقابت، سایمون و شرکانش باید فناوری را در آغوش می‌گرفتند تا بر مشتریان مهم غلبه کرده و طی سه سال بعدی در بررسی آینده پنل بزرگ‌ترین مشتری خود را تحت تاثیر قرار می‌دادند.

مشکل سایمون برای شرکت‌های بزرگ حقوقی بیگانه و عجیب نبود.

اگر شما یک وکیل شخصی برنامه‌ریزی املاک باشید، چگونه می‌توانید با موارد حقوقی آنلاین مانند LegalZoom که پیشنهاد معامله ۱۷۹ دلاری را می‌دهند رقابت کنید؟

و کلا چطور دست از نگرانی بردارند و عاشق هوش مصنوعی شوند؟

اگر وکیل یک شرکت کوچک باشید، چگونه می‌توانید با شرکت بزرگ‌تری که به اطلاعات پرونده دسترسی دارد رقابت کنید درحالی‌که این دسترسی برای شما ساده نیست؟

اگر حجم کار بالایی دارید، چگونه می‌توانید در رقابت با شرکت‌هایی باشید که زمان کمتری را صرف جذب مشتری می‌کنند، زیرا از نرم‌افزاری برای کاهش فرایند جذب استفاده کرده و فرایند خودیاری را برای مشتریان فراهم می‌کنند؟

اکنون پرسش پیش روی سایمون و شرکت کوچکش این بود که آیا می‌توانند این کار را انجام دهند؟ آیا می‌توانند با جذب مهم‌ترین مشتری خود به شرایط خوب بازگردند؟

هوش مصنوعی در واقع فرستاده‌ای الهی برای شرکت‌های جوان حقوقی بوده است که دیر وارد بازار رقابت شده‌اند، اما آیا این فناوری نقش مهم‌تری در حرفه و زمینه حقوق و وکالت ایفا می‌کند؟ بیایید به این موضوع بپردازیم.

پیش از ذکر نقاط مثبت و منفی هوش مصنوعی و مقاومت‌ها و فرصت‌هایی که به آنها مواجه شده‌ایم، اجازه دهید هوش مصنوعی را تعریف کنیم.

هوش مصنوعی چیست؟

بر اساس هدف این کتاب، هوش مصنوعی (AI) هر وظیفه‌ای است که یک کامپیوتر انجام می‌دهد و از آن هوش «شبه‌انسانی» یا بهتر از آن درک می‌شود. حواشی این مفهوم نسبت به تاثیر کلی هوش مصنوعی و فناوری‌های مشابه بر جامعه و اقدامات حقوقی کمتر اهمیت دارد. برای شرح مساله اجازه دهید به چندین نوع برجسته از وظایف و روش‌های هوش مصنوعی اشاره کنیم.

رشته هوش مصنوعی شامل چندین زیررشته دیگر از جمله یادگیری ماشین، سیستم‌های خبره و سایر فناوری‌های منطقی است. یک روش خاص از دیدگاه‌های

مختلف می‌تواند با هوش مصنوعی مواجه شود. اگرچه زمانی سیستم‌های خبره بسیار خبرآفرین بوده‌اند، امروزه یادگیری عمیق (نوعی از یادگیری ماشین) بسیار محبوب شده است.

درواقع خیلی دور نیست زمانی که تصور می‌شد علم حساب یک فعالیت هوشمندانه است که تنها بشر قادر به انجام آن است. واژه کامپیوتر ابتدا به افرادی اطلاق می‌شد که علم حساب و سایر عملیات ریاضیاتی را انجام می‌دادند، نه صرفاً دستگاهی که نرم‌افزار اجرا می‌کند (شکل ۱/۱).

ما امروزه عملیات حساب را هوش مصنوعی در نظر نمی‌گیریم اما هفتاد سال پیش دیدن دستگاهی که این عملکرد را داشت یک جادو تصور می‌شد. این مفهوم نشان می‌دهد که تعریف هوش مصنوعی چگونه می‌تواند با گذشت زمان تغییر کند. هرچه وظایفی که زمانی اجرای آنها با کامپیوترها دور از دسترس بود عادی‌تر شوند، مفهوم هوش «شبه-انسانی» نیز محدودتر می‌شود. دیگر اخباری مبنی بر پیروزی کامپیوترها در بازی شطرنج نیست و امروزه افراد زیادی قابلیت مکالمه با تلفن‌های همراه خود را مسلم می‌شمارند. خودروهای خودران وجود دارند و ممکن است طی سال‌های آینده به موضوعی کاملاً عادی تبدیل شوند.



شکل ۱-۱ کامپیوترهای اولیه در حال کار: تسهیلات مرکز تحقیقات پرواز درآیدن:
منبع: از مجموعه تصاویر مرکز تحقیقات پرواز درآیدن

هوش مصنوعی می‌تواند جنبه‌های خاصی از هوش انسانی را تکرار کند مانند تطبیق الگو یا طبقه‌بندی و برخی مواقع این وظایف را سریع‌تر و دقیق‌تر از انسان انجام می‌دهد. با این حال هوش مصنوعی انگیزه و احساساتی مانند انسان ندارد و معمولاً قادر به انجام کارهایی که به آن انتساب داده نشده، نیست. ماهیت هوش مصنوعی سرکش در فرهنگ و فیلم‌های محبوب فراگیر شده است اما واقعیت کمتر ترسناک است. هوش مصنوعی که می‌تواند زبان‌های مختلف را یاد بگیرد از هوش مصنوعی که می‌تواند به یک توپ تنیس ضربه بزند متفاوت است و هیچ ارتباط عمومی میان قابلیت‌ها وجود ندارد. نمی‌توان با صرف اینکه هوش مصنوعی یک پرونده دشوار

کتاب‌های زیر ممکن است برای شما جذاب باشد!

برای اطلاع از زمان چاپ و ارسال آن در زمان چاپ،
کافیست این کد را اسکن کنید.



<h3>شرکا جلد ۲</h3> <p>موسسات حقوقی چگونه دنیا را تغییر داده‌اند</p>	<h3>شرکا جلد ۱</h3> <p>موسسات حقوقی چگونه دنیا را تغییر داده‌اند</p>
<h3>هوش مصنوعی برای وکلا</h3> <p>ارزش افزوده و کاربردهای هوش مصنوعی برای وکلا چیست؟</p>	<h3>هفت خوان جذب سرمایه</h3> <p>باهوشتر از وکیل و سرمایه‌گذار خطرپذیرتان باشید.</p>
<h3>اسکادِن</h3> <p>ابشرکت حقوقی</p>	<h3>فن بحث و استدلال حقوقی</h3> <p>بهترین وکلا چگونه فکر می‌کنند، بحث می‌کنند و پیروز می‌شوند.</p>

